

**We're at our
best when
you're at yours.**



Vodafone
Power to you

Wir haben das Netz der Zukunft – und das Netzwerk für Deine Zukunft. Werde Teil von VGE – Vodafone Global Enterprise, welche das weltweite B2B-Geschäft der Vodafone Group Inc. verantwortet. Unterstütze uns dabei, jeden Tag ein Stück besser zu werden. Entdecke Deine Möglichkeiten als

Praktikant (m/w) VGE International Sales Management in Düsseldorf VOD000CB4

Du tauchst ein in die Zukunft der Kommunikation und lernst von Leuten, die leidenschaftlich neugierig sind. Mit erfahrenen Kollegen suchst Du gemeinsam nach den besten Lösungen. Profitiere von ihrem Know-how und bringe Deine eigenen Ideen ein. Lass Deinem Potenzial freien Lauf und gestalte mit uns die digitale Zukunft von morgen.

Das sind Deine Herausforderungen:

- Du bist Teil des Sales Managements Teams rund um den Country Sales Manager Germany und unterstützt ihn und sein Team in der effizienten Sales Steuerung.
- Du bildest eine Schnittstelle zu Vodafone Deutschland und Abteilungen wie Controlling, Finance und Marketing und erarbeitest Handlungsempfehlungen für das Management von Vodafone Global Enterprise.
- Du unterstützt bei Sales Reports, fertigst Management-Präsentationen an und erstellst Analysen um das Sales Management effizienter zu gestalten.
- Du übernimmst eigenverantwortliche Projekte in den Bereichen Sales Steuerung, Forderungsmanagement, Eventorganisation u.a.
- Du lernst von unseren erfahrenen Account Managern, indem du sie zu Kundenterminen begleitest und mithilfst diese vor- und nachzubereiten.

Das bringst Du mit:

- Studium der Wirtschaftswissenschaften oder ein verwandtes Studienfach
- Ausgeprägte analytische und strukturierte Problemlösungsfähigkeit sowie eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Spaß an Teamarbeit; freundliches und aufgeschlossenes Auftreten, auch in Stresssituationen
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office (PowerPoint, Excel, Word)
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Vorzugsweise erste Erfahrungen im Sales- und/oder Telekommunikations-Bereich

Das können wir Dir bieten:

Attraktive Vergütung • Tiefe Einblicke in einen international agierenden Großkonzern und den besten Arbeitgeber Deutschlands • Gute Work-Life-Balance wie z.B. flexible Arbeitszeiten (38,5 Std/Woche) • Unmittelbare Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und detaillierte Einblicke in die Arbeit auf höchster Management-Ebene • Verbinde Theorie und Praxis im Rahmen einer Abschlussarbeit im Anschluss an Dein Praktikum • Knüpfe Kontakte für Deinen Berufseinstieg und vernetze Dich mit Deinen Kollegen • Werde Teil unseres Nachwuchs Förderprogrammes "Talent Circle"

Wann?

Ab sofort in Vollzeit für Dein Praktikum von 3-6 Monaten.

